

Teamleiter Vertriebsinnendienst / Leitung Vertrieb (Innendienst, in Vollzeit (m/w/d))



Biova GmbH
Waldstraße 2
D-72218 Wildberg

Telefon: +49 (0)7054 93 123 13

E-Mail: personal@biova.de

Internet: www.biova.de

Ihre vollständige Bewerbungsunterlage mit Lichtbild senden Sie bitte an personal@Biova.de.

Die **Biova GmbH** ist spezialisiert auf den **Import, Manufaktur und Großhandel** von Natursalzen, (exotischen) Pfeffern (Bio), Gewürzen (Bio) und Naturzuckern (Bio) aus aller Welt. Mit einer attraktiven Angebotspalette von derzeit über 600 Produkten bedient die Biova GmbH über 5.000 aktive Kunden. Die Biova GmbH agiert vorwiegend im **B2B-Bereich**, sie beliefert **Deutschland** und **Europaweit** Wiederverkäufer, Händler und die verarbeitende Lebensmittelindustrie. **Unser Anspruch ist es**, unsere Kunden **durch einen** hohen Qualitäts- & Servicestandard zu überzeugen. **Für das weitere Wachstum des Unternehmens sucht die Biova GmbH ab sofort** Sie als Teamleiter Vertriebsinnendienst:

Was Sie erwartet:

- Sie übernehmen die Führung des Teams Vertriebsinnendienst (aktuell 4 Vollzeitkräfte)
- In diesem Zusammenhang sind sie für die permanente Schulung und Motivation der unterstellten Mitarbeiter zur Erreichung der Unternehmensziele verantwortlich
- Weiterentwicklung der strategischen Vertriebsausrichtung in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Die Koordination und Sicherstellung eines termingerechten Auftragsdurchlaufes unter den Gesichtspunkten der Effizienzprüfung und Kostensenkung liegt in Ihrer Hand
- Kompetente und bedarfsorientierte Kundenberatung und -betreuung
- Die Abwicklung von Kundenverträgen sowie die Abrechnung von Bonusvereinbarungen fällt in Ihren Aufgabenbereich
- Sie übernehmen eigenständig die Bearbeitung von Kundenaufträgen und -projekten
- Die Durchführung der Kunden- und Materialstammdatenpflege im System sowie die Kontrolle der gesamten Vertriebs- und Kundendatei bezüglich Sonderkonditionen, -preisen und -texten runden Ihr Aufgabenprofil ab
- Betreuung von Key Accounts
- Steuerung Portfoliomanagement
- Steuerung der Messeplanung, Durchführung sowie Nacharbeitung
- Abstimmung der Marketingaktivitäten
- Generelle Bereitschaft für gelegentliche Geschäftsreisen

Folgende Voraussetzungen bringen Sie idealerweise mit:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium sowie für die Stelle notwendige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Sie beweisen Durchsetzungsvermögen und sind in der Lage ein Team zu motivieren
- Ein souveränes Auftreten sowie ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung runden Ihr fachliches Profil ab
- Der sichere Umgang mit EDV-Programmen und MS-Office ist für Sie eine Selbstverständlichkeit
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse (alternativ auch ein andere Fremdsprache) zählen Sie zu Ihren Stärken
- Sie verstehen sich als Botschafter Ihres Arbeitgebers - der Biova GmbH

Wir bieten Ihnen:

- Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines wachsenden Unternehmens
- Ein dynamisches Team, dass an einem Strang zieht
- Einen modernen Arbeitsplatz (Büro- und Lagerneubau)
- Eine partnerschaftliche Zusammenarbeit in der Leistung, Loyalität und Zuverlässigkeit belohnt wird
- Einen Arbeitgeber, dem die Mitarbeiterzufriedenheit wichtig ist